

iwasaki

RECRUIT GUIDE

イノベーションをサポートし、
より良い未来を実現する

*Supporting
Innovation*



つくる、まもる、たもつ。

をささえる。

出会いこそ、革新だ。

調査設計維持 ソリューション

SURVEY DESIGN MAINTENANCE SOLUTION

建設コンサルタント向けに、測量や維持管理のための機器を販売・レンタルしています。GNSS測量システムなどの精密測量機器をはじめ、土地家屋調査におけるハード・ソフトウェアの取り扱いと運用支援、堤防や橋の維持管理調査のための3次元レーザースキャナ、社会インフラの設計段階におけるCIM作成サービスや、AI、赤外線カメラを活用した吹雪時除雪作業補助システムの開発も行っています。

システムソリューション

SYSTEM SOLUTION

建設業や会計事務所の財務会計システムや、運用支援を行うほか、販売仕入管理、給与管理、勤怠管理などのパッケージ製品、食品製造販売業向け業務システム、製造工程別温度管理支援システムの販売や援用サポートを実施。各種業務のwebシステムの開発受託も行っています。

環境・防災 ソリューション

ENVIRONMENTAL / DISASTER PREVENTION SOLUTION

河川やダム、湾岸、土木構造物、道路などは、生活に役立つよう人が手を加えています。しかし雨風、雪、地震、気温の変化や時間の経過にも影響を受けます。水位や雨量、水質など、細かく計測したり、モニタリングを行うなどし、安全性を保持する必要があります。こうした環境管理や防災に関わる観測事業に必要な機器の開発や販売を行っています。

建設ICT ソリューション

CONSTRUCTION ICT SOLUTION

ICTを活用した土木施工の効率化、生産性の向上、品質の確保を図るシステム機器、また公共土木工事の積算や、原価管理、施工プロセス管理などのソフトウェアを販売・レンタル。運用のサポートも行います。また、移動体計測機器や、地上型3次元レーザースキャナを用いた建設現場のソリューションのほか、精密農業を支援するICTソリューションも提供しています。

ビジネスインテグレーション

BUSINESS INTEGRATION

パソコン、サーバー、プリンター、各種カメラやスキャナなどのIT機器や、情報セキュリティ関連商品を販売。バックアップに特化したオンラインストレージサービス「ナイトセイバープラス」の提供や、複合機を軸にした文書の電子化と電子データ整理・共有化による働き方改革の実現も支援します。

修理・メンテナンス事業

REPAIR / MAINTENANCE BUSINESS

取扱各メーカーの修理認定資格を保有。JSIMA(一社)日本測量機器工業会認定店およびメーカー代理店として、測量、計測、情報の各種機器などのメンテナンスや修理を行っています。また、メーカーへの研修や専門知識の習得を重ね、トータルステーションなど高度な技術を必要とする機器にも対応しています。

より詳しい内容については
こちらをチェック！

<https://www.iwasakinet.co.jp>



Check!

OUR SERVICE

お客様のために、そして社会のために。 営業職と技術職がひとつになって、取り組んでいます。

営業と技術がお客様のもとへ同行し、連携して業務を行うことも多く、職種の垣根を越え一体となって業務に取り組んでいます。お客様の役に立つ最新技術やサービスで、北海道から全国の建設業・土木業界へ貢献しています。

主な取引先 北海道開発局／北海道内市町村／北海道電力／ゼネコン・地場建設会社・建設コンサル／測量会社・測量コンサル など

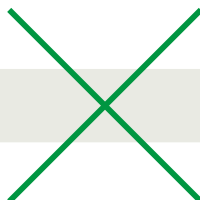
お客様の隠れた課題を発見し、解決へと導く仕事。

期待に応えるだけでなく、お客様を取り巻く周囲の環境や地域にも目を向け、隠れた課題にも気づき、その一歩先の提案を模索するのが、岩崎の営業の仕事です。解決のための目標を設定し、技術職とともにめざします。お客様にもっとも近い立場としてサービスを届け、信頼を獲得することが重要です。



営業職

SALES



技術職

TECHNICAL



高い技術力を生かして地域社会の発展に貢献する仕事。

もの、技術、情報をつなげ、お客様にあったカタチにサービスを設計するのが、岩崎の技術の仕事です。進化するメーカーの新技术や新製品情報をいち早くキャッチし、岩崎の機器や技術、ソリューションにどう組み込んで提供すべきか、思考を重ねます。また納品後の運用やメンテナンス、修理、または時代にあった最適化を行います。

岩崎では、共にイノベーションを生み出す 社員の能力開発に、積極的に取り組んでいます。

新入社員研修

札幌で約1ヶ月の研修期間を経て、各課・各拠点に配属となります。

配属後は、先輩社員から仕事内容を教わったり、商談や打ち合わせに同行するなど、実務を通じて職務を学びます。

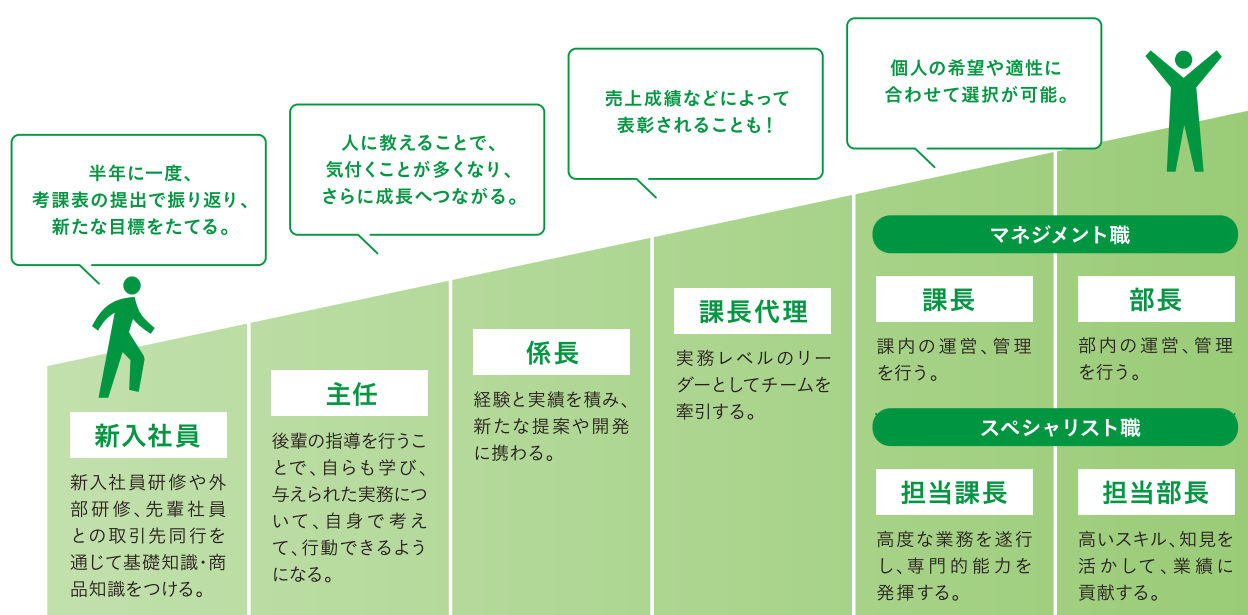
主な研修内容

- 各部門の業務内容説明
- 社内システム (SFA・BSC・業務システム) の説明
- 社会人基礎研修
(ビジネスマナー・電話対応・仕事の進め方など)
- 営業基礎研修
(売上に関する仕組み・営業プロセスなど)
- 建設・測量・3次元技術に関する基礎知識講義
- ITリテラシー研修
- コンプライアンス・情報セキュリティ研修
- コミュニケーションなどのスキル研修
- 安全運転講習・運転技術実車指導
- 取扱製品のメーカー研修



キャリアモデル

入社後は配属先の先輩・上司からの指導を受け、業務経験を積むことでステップアップしていきます。成長に応じた「段階的な学び」を重視し、社員自らが能力を伸ばすチャンスを大切にしています。課長以上になると、部内・課内をまとめるマネジメント職と、営業・技術を極めるスペシャリスト職に分かれます。



TOP MESSAGE



経営理念

社会のニーズに合ったシステムをお届けします。
ユーザーの立場になって考え、相互利益を生み出します。
全員参加の経営に依る安定成長と社員の生活向上を図ります。

当社は社会インフラ事業をドメインとして、常に新しい技術の仮説検証を行い効率的に生産性向上と品質の向上のためのソリューションを提供することで、これからの社会に貢献していきたいと考えています。

事業を支える社員の皆さんには、お互いの長所を理解し短所をおぎない、明るい会社で楽しく働いてもらいたい。

そのために、タレントマネジメントで社員一人一人が活躍できる組織を目指しています。

次世代を担う皆さんの活躍を楽しみにしています！

代表取締役社長 古口 淳士



EVENT



IWASAKI Total Solution Fair

毎年春に、20社程の取引メーカーに出展いただき大規模な展示会を主催しています。約600社、2300名以上のお客様にご来場いただき、複数のメーカーが新たな機器やシステムのご紹介、そしてお客様の生の声を聞くことができる貴重な機会。ここから新たなソリューション提案が生まれていきます。新入社員にとっては入社後最初のリアルな勉強の場でもあり、新入社員研修の一環として参加します！

2025年開催の様子



iwasaki

株式会社 岩崎

〒060-0034 札幌市中央区北4条東2丁目1番地
総務人事部 採用担当

TEL:011-252-2000

E-mail:recruit@iwasakineta.co.jp

<https://www.iwasakineta.co.jp>

詳しい採用情報はここから

岩崎の仕事について、代表メッセージのほか、
インターンシップ・説明会開催情報を掲載しています。
また、動画サイト、エントリー受付サイトも
こちらからご覧いただけます。

株式会社 岩崎 採用

検索

<https://www.iwasakineta.co.jp/recruit/new-graduate/>

